Présentation financière

adeunis

WIRELESS PRODUCTS & SOLUTIONS

LES SYSTÈMES CONNECTÉS

AU SERVICE DE LA PERFORMANCE OPÉRATIONNELLE



Les systèmes connectés au service de la performance opérationnelle

Créé en 2000

+5M de produits vendus

33 collab. (France)

6,5 M€ de CA en 2018 /2019

ENTREPRISE INNOVANTE bpifrance

≈25% Effectifs en R&D

ALARF EURONEXT GROWTH

PEA PME

Dans un monde connecté, Adeunis conçoit, fabrique et commercialise des capteurs, des services et des solutions IIoT* au service de la performance opérationnelle des professionnels.

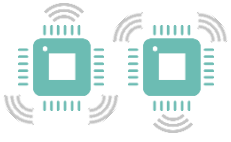
adeunis
WIRELESS PRODUCTS & SOLUTIONS

Le spécialiste des solutions et capteurs connectés IIoT

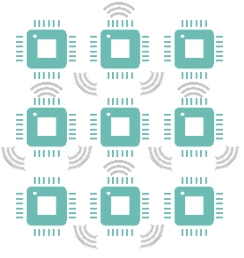
Données proforma hors Vokkero

* Industrial Internet of Things (Internet des objets industriels)

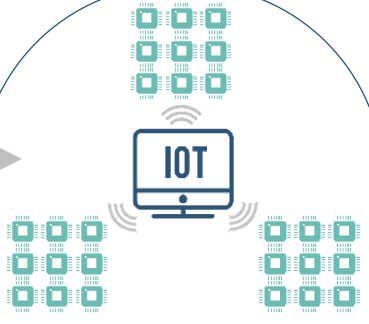
Une montée en puissance technologique du M2M à l'IIoT



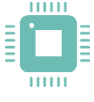
Communication
Machine to Machine
en local



Communication
audio multipoints
en local



Communication
data multipoints sur
réseaux IIoT



Depuis 2000 :
Modules M2M (hardware)



Depuis 2005 :
Systèmes de communication
Vokkero®
(hardware + maintenance)



Depuis 2015 :
Solutions IoT Data
adeunis®
(hardware + maintenance
+ software)

Une activité recentrée autour des solutions pour l'IIoT

Cession à VOGO

31 octobre 2019

pour 6,5 M€

VOKKERO RADIO COMMUNICATION SYSTEM

5,8 M€
de chiffre d'affaires en 2018/2019

IOT

5,4 M€
de chiffre d'affaires en 2018/2019

Modules M2M

1,1 M€
de chiffre d'affaires en 2018/2019

Nouveau périmètre

6,5 M€
de chiffre d'affaires en 2018/2019

+27%
de croissance en 2018/2019

Chiffre d'affaires « régulier »
sans investissement

Pleinement focalisé sur le projet de croissance dans l'IIoT

Un *pure player* de l'IIoT porteur d'une solution globale…

Notre mission :

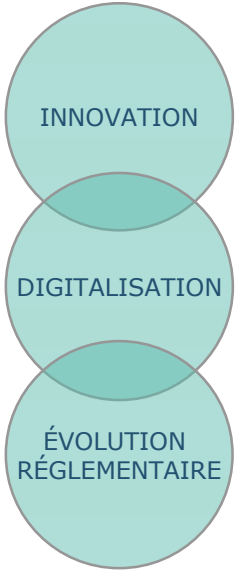
Garantir la chaîne complète de l'information, des capteurs jusqu'aux applications de nos clients



…pour capter le potentiel de croissance du marché de l'IIoT

Facteurs clés favorisant l'adoption de solutions IIoT

Marché en croissance annuelle moyenne d'environ 30% ces dernières années



Maturité des objets connectés et des technologies associées (connectivité / cloud & edge computing / big data)

Accompagner la digitalisation de nos clients pour leur permettre de développer de nouveaux services et modèles commerciaux

Répondre aux enjeux sociaux et environnementaux

**Grand View Research, "Industrial Internet of Things Forecasts, 2019-2025" (Jun-19)*



UNE OFFRE TECHNOLOGIQUE
MATURE

Une offre de bout en bout



Une gamme de capteurs répondant à tous les besoins



1 CAPTER

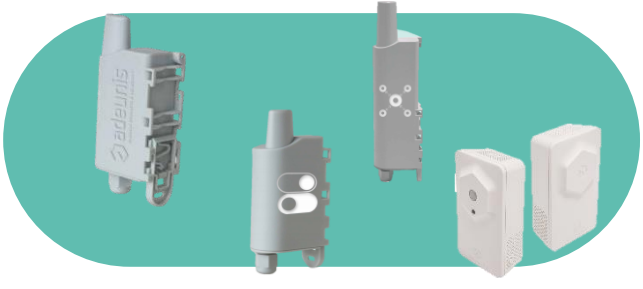
Mise à disposition d'une offre de capteurs fiables, à échelle industrielle.

EXPERTISE INDUSTRIELLE

- **+20 ans** d'expérience
- **+100** produits créés
- **+5M** produits vendus

SAVOIR-FAIRE TECHNIQUE

- Une expertise de la **certification internationale**
- **25% des effectifs** en R&D



DELTA P | PULSE ATEX | TEMP | DRY CONTACTS | TIC | ANALOG POWER | MODBUS | REPEATER | MOTION | COMFORT

Les solutions de connectivité les plus adaptées



Réseaux publics



Réseaux privés

2
TRANSMETTRE

Maîtrise de tous les standards, compatibilité avec tous les réseaux IoT.

Technologie agnostique

Utilisés

sigfox M-Bus wireless LoRaWAN

En développement

NB-IoT LTE-M

En expérimentation

5G . . .



Analyser/Préconiser

Étudier la connectivité d'une zone pour **RECOMMANDER** le réseau **LE PLUS ADAPTÉ**

Connecter grâce à des **PARTENARIATS** avec des **OPÉRATEURS RÉSEAU**

Actility Objenious orange swisscom proximus COMCAST thinxtra

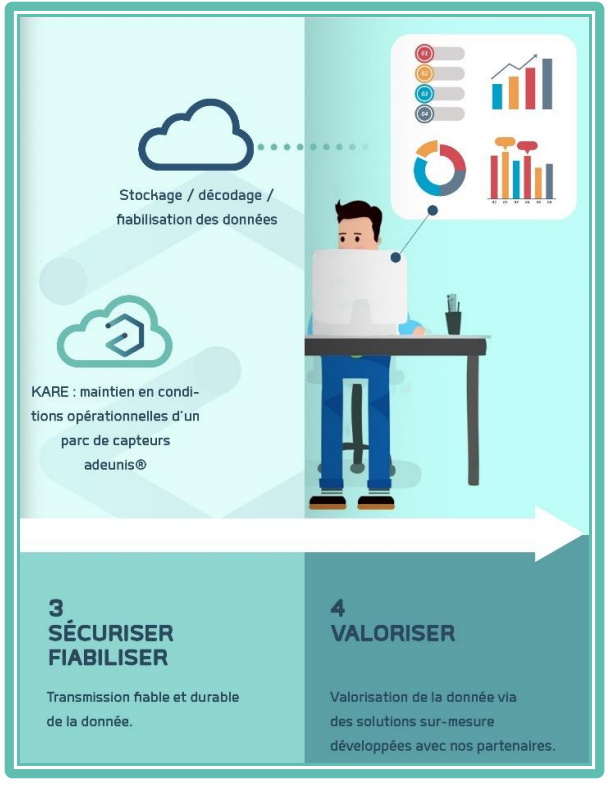
Déployer sur site

Guide d'installation

Configuration en local

Aide au déploiement

Une capacité à valoriser durablement les solutions de nos clients



KARE & KARE+

- **Surveillance à distance** des capteurs
- **Analyse** des informations
- **Mise à jour** à distance du parc (FOTA)

Bibliothèque de Codec

- **Décoder** les données
- **Réduire** les temps d'intégration
- **Faciliter** les développements des applications

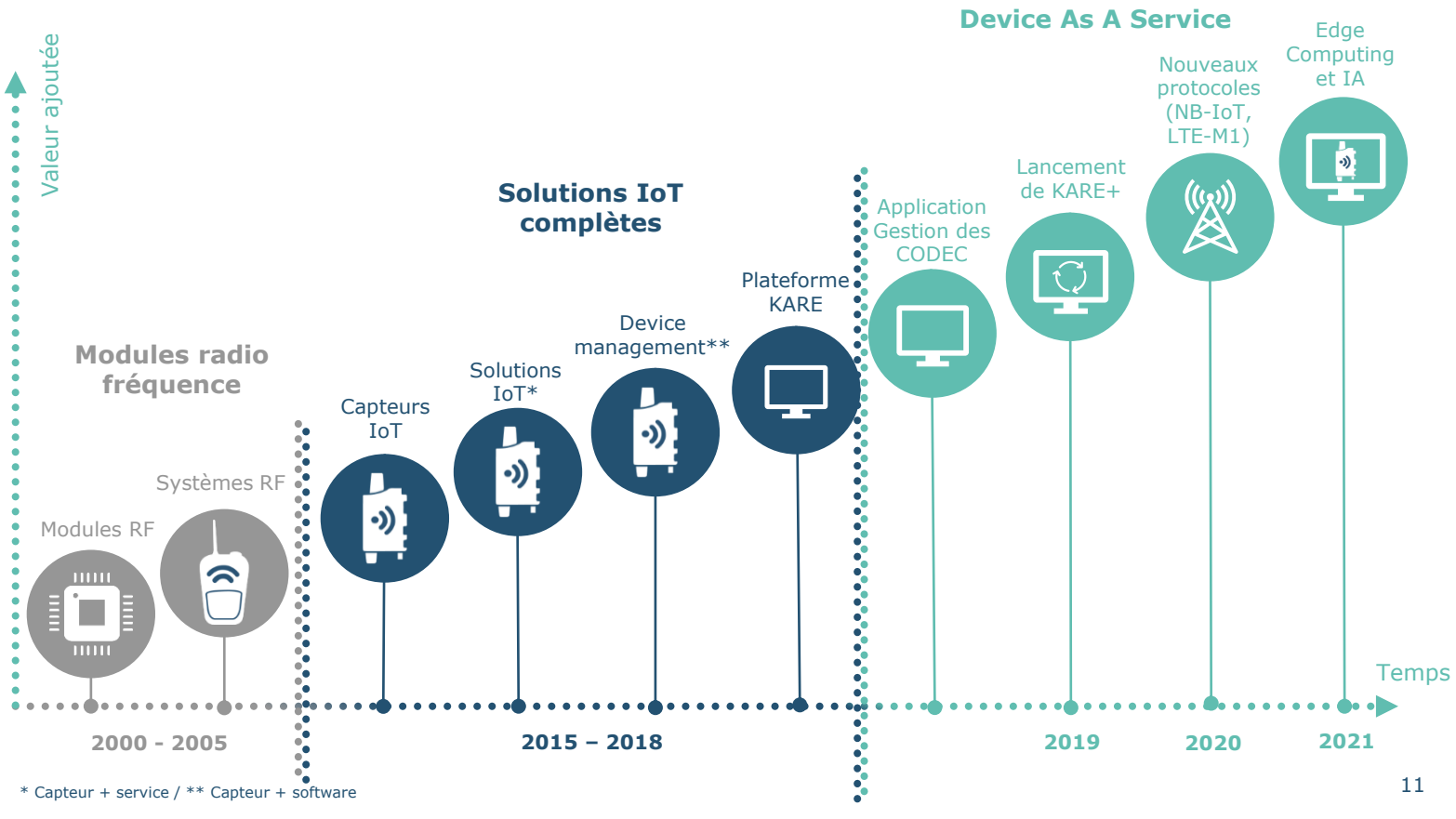
Valorisation

- **Compatibilité** avec des plateformes partenaires
- **Garantir** la fiabilité et la sécurité des données collectées

Services personnalisés

- **Formation** à l'IOT
- **Plateforme de support** technique

Un changement de dimension grâce aux nouvelles offres

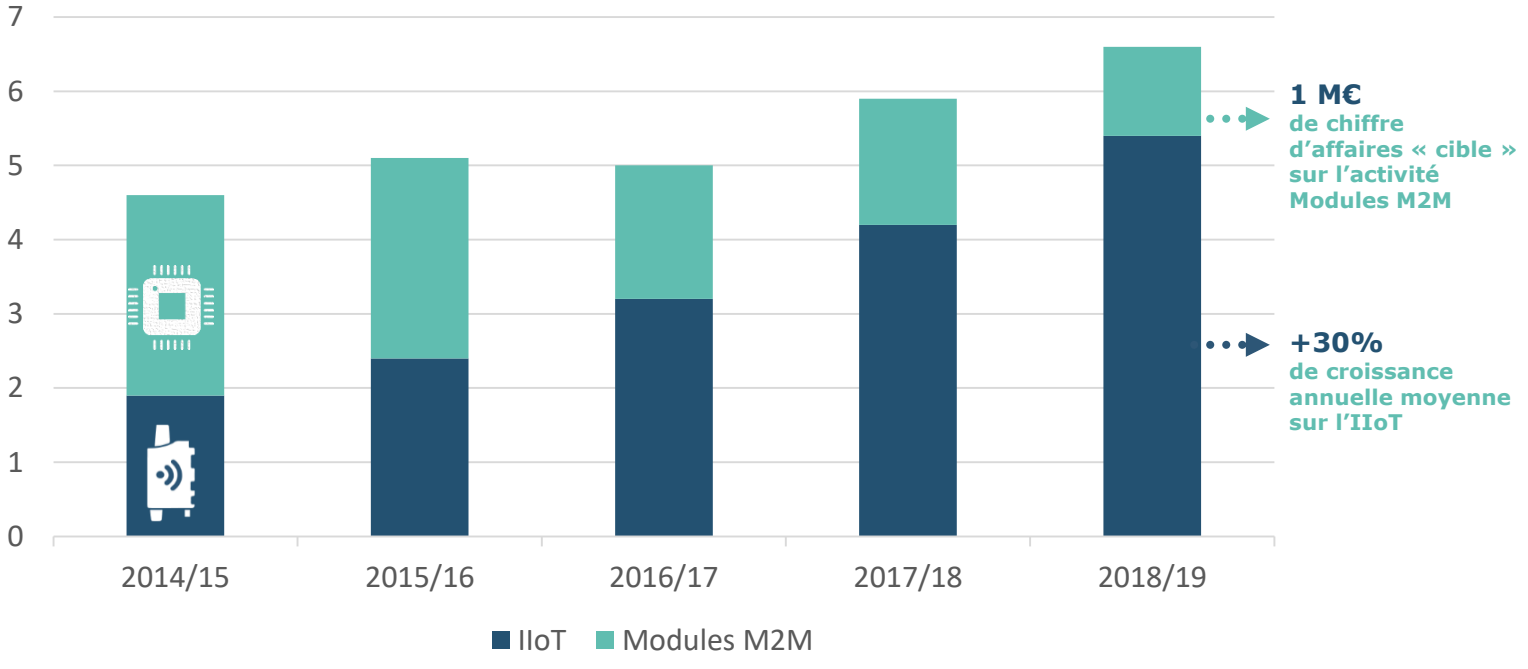


* Capteur + service / ** Capteur + software



DES LEVIERS COMMERCIAUX
PUISSANTS

Un solide historique de croissance



Une capacité démontrée à capter la croissance du marché

Un segment privilégié de conquête avec le Smart Building



LES BESOINS

- **Performance énergétique**
- **Exploitation et maintenance**
- **Confort des occupants**
- **Sécurité des occupants**

LES ENJEUX

- Réduction de consommation
- Fiabilité des installations
- Qualité de vie
- Contrôle d'accès
- Optimisation des coûts
- Maintenance prédictive
- Gestion des flux
- Conformité réglementaire
- Contrat de performance énergétique (CPE)
- Préconisations de changements

LES CLIENTS

Schneider Electric, dalkia Groupe EDF, ENGIE Cofely, ibis Hotels, bouygues Telecom, advizeo by setec, Bouygues Energies & Services

Cas usage n°1 : le CHU de Grenoble

OPTIMISER LES PERFORMANCES ÉNERGÉTIQUE D'UN HÔPITAL POUR EN RÉDUIRE SES COÛTS D'EXPLOITATION

LE BESOIN

- **Enrichir** le contrôle des consommations énergétiques et la régulation des zones critiques
- **Instrumenter et contrôler** les différents équipements de façon rapide, peu coûteuse et sans câblage

LA RÉPONSE D'ADEUNIS

- **Intégration** d'une infrastructure LoRaWAN dans le réseau existant
- Installation des **capteurs** PULSE et TEMP
- Créations de **seuils d'alarme** et mise en place de **maintenance préventive**

RÉSULTATS

- **Économies** à court et moyen terme
- À long terme, l'infrastructure permet de développer des **services supplémentaires** dans une interface sécurisée



+2 100 lits, + 9 000 agents hospitalier, Budget : 713 M€ en 2018

Cas usage n°2 : hôtel IBIS Confluence de Lyon

MONITORER LE BÂTIMENT POUR OPTIMISER SON FONCTIONNEMENT ET MAINTENIR UN HAUT NIVEAU DE SATISFACTION CLIENT

LE BESOIN

- **Rendre ses compteurs communicants** pour booster la performance énergétique
- **Anticiper les risques sanitaires** en évitant la propagation de la légionelle
- **Monitorer des chambres froides** pour contrôler la température, réduire les coûts et détecter les pannes
- **Garantir le confort** des clients et la **performance** du bâtiment en contrôlant en temps réel la température et l'humidité ambiante



LA RÉPONSE D'ADEUNIS

- **Solution clé en main** regroupant les capteurs (**Adeunis**), la connectivité LoRaWan (**Wattsense**) et la visualisation des données (**Energisme**)

RÉSULTATS

- **Consommations** relevées en quasi **temps réel**
- **Détection** des fuites et surconsommation
- **Réduction** des interventions (contrôle à distance) et donc des coûts d'exploitation

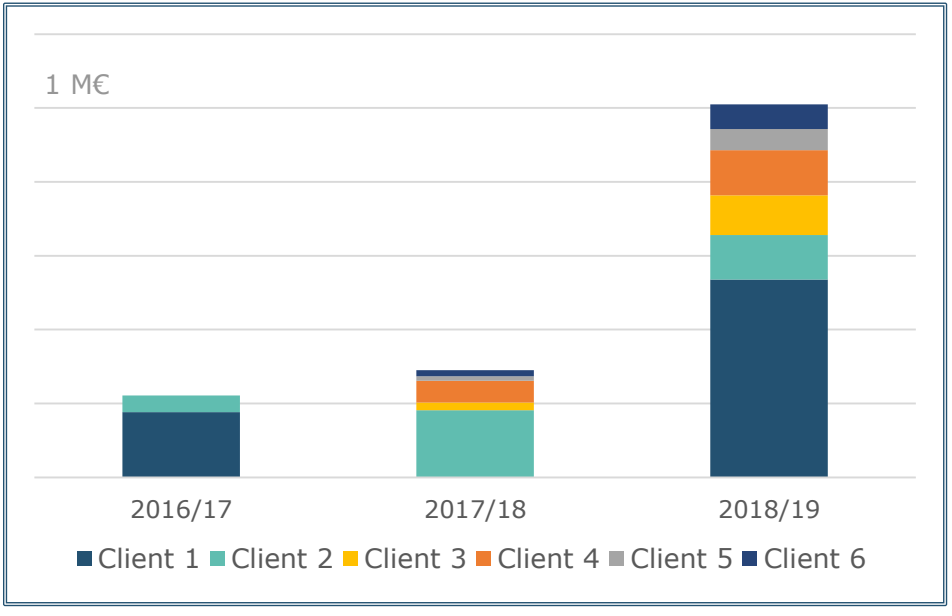
Une capacité démontrée à se déployer chez les Grands comptes

Stratégie

- Catalogue **produits adaptés**
- Offres de services **compatibles** avec les besoins grands comptes
- **Task force** grands comptes dédiée

Avantages d'Adeunis

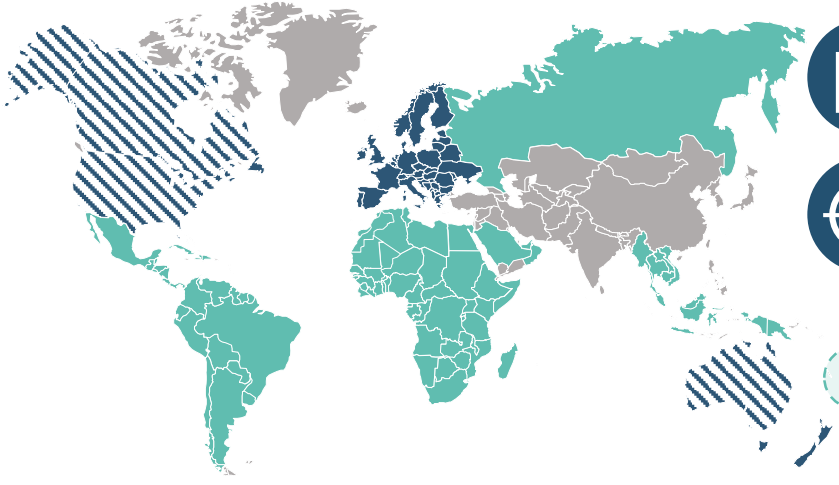
- **Produits évolutifs** de haute qualité
- **Expertise** des processus industriels
- Offre de prestation de **services clé en main**



LEVIER N°1

Accélérer le déploiement commercial sur les grands comptes garantissant des achats récurrents à long terme

Une montée en puissance de l'international



+30 pays où les produits Adeunis sont certifiés

Certification obtenue en 2019

+100 pays où les produits Adeunis sont utilisables

Maximise la croissance future en **réduisant** le temps d'accès aux marchés

Diminution du risque d'investissement avec des revendeurs spécialisés

Nos réalisations

- **10 distributeurs** agréés
- **20 revendeurs**
- **40% de croissance annuelle** moyenne à l'international depuis 2015
- **>1 M€ de chiffre d'affaires** en 2018/2019

LEVIER N°2

Un réseau de distribution indirecte qui offre un levier de croissance sans coûts opérationnels additionnels

Des opportunités de conquête sur deux segments adjacents

Segment principal

Smart Building

Booster la performance et le confort des bâtiments



Performance énergétique | **Sécurité** | **Maintenance** | **Confort des occupants**

Segments adjacents

Smart City

Optimiser les services (transport, collecte, mobilité, etc.)



Performance énergétique | **Sécurité** | **Environnement** | **Infrastructures**

swisscom, ENEDIS L'ELECTRICITE EN RESEAU, JANZ LEADING THE WATER FUTURE, saur, Citycare

Smart Industry

Digitaliser les infrastructures, optimiser les process



Performance énergétique | **Maintenance** | **Optimisation des process**

AIRBUS, AREVA, orano, soitec, Schneider Electric

LEVIER N°3

Des **besoins similaires** pour des **profils de clients comparables** (Grands comptes / International)



UNE ORGANISATION
ROBUSTE

Une organisation agile et expérimentée

Frank FISCHER
PDG et Directeur industriel
Adeunis depuis 2009
+10 ans de management d'équipe marketing
+20 ans de marketing et commercial

Hervé BIBOLLET
DG Délégué / VP Sales
Adeunis depuis 2018
+ 25 ans de Direction d'entreprise et commerciale

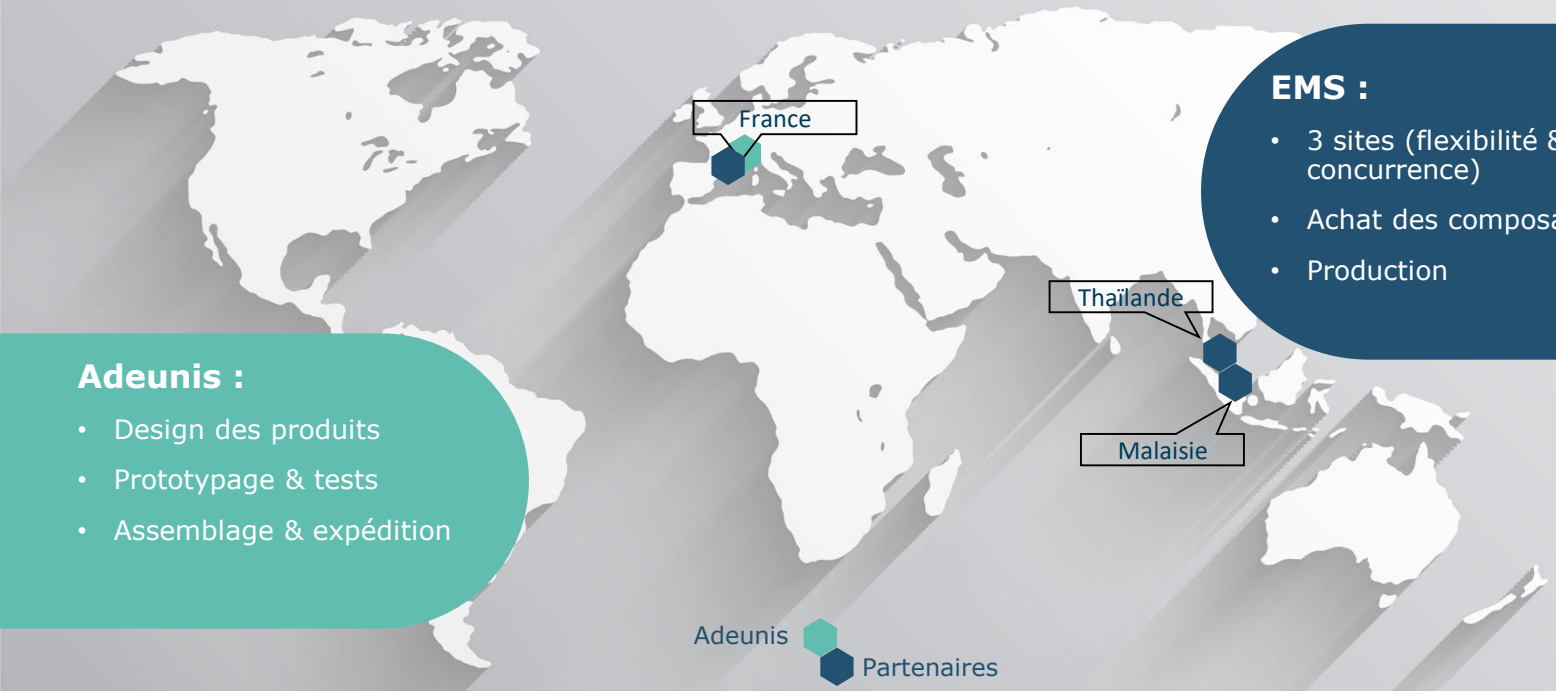
Jean-Luc BAUDOUIN
DG Délégué / VP R&D-Marketing
Adeunis depuis 2016
+ de 25 ans de Direction technique et marketing

COMMERCIAL & SUPPORT TECHNIQUE	PRODUCTION	RECHERCHE & DÉVELOPPMENT	MARKETING & COMMUNICATION	FINANCE & ADMINISTRATIF
	Effectif actuel			
9 personnes	**7** personnes	**8** personnes	**2** personnes	**4** personnes

Production externalisée auprès de 3 partenaires (EMS*)

* Electronic Manufacturing Services

Un process industriel établi



Adeunis :

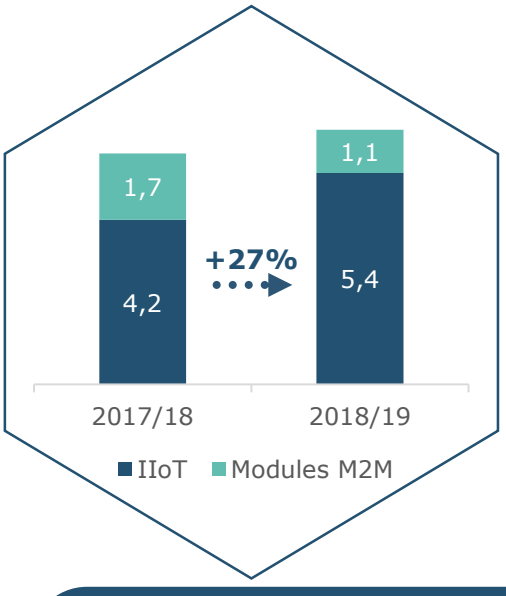
- Design des produits
- Prototypage & tests
- Assemblage & expédition

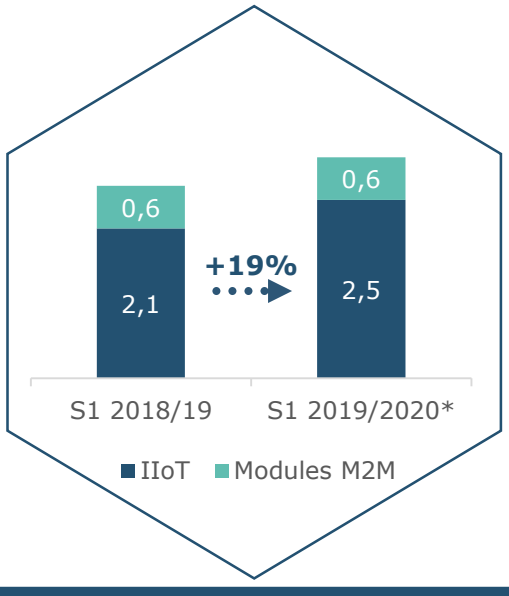
EMS :

- 3 sites (flexibilité & concurrence)
- Achat des composants
- Production

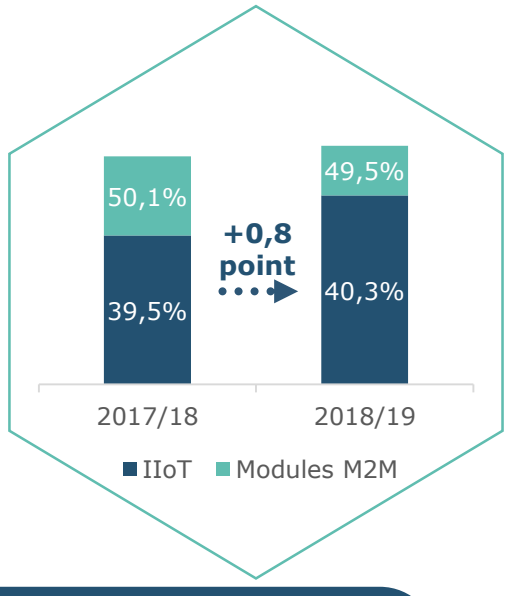
Une croissance accompagnée d'une maitrise de la marge brute

RÉPARTITION
DU CHIFFRE D'AFFAIRES





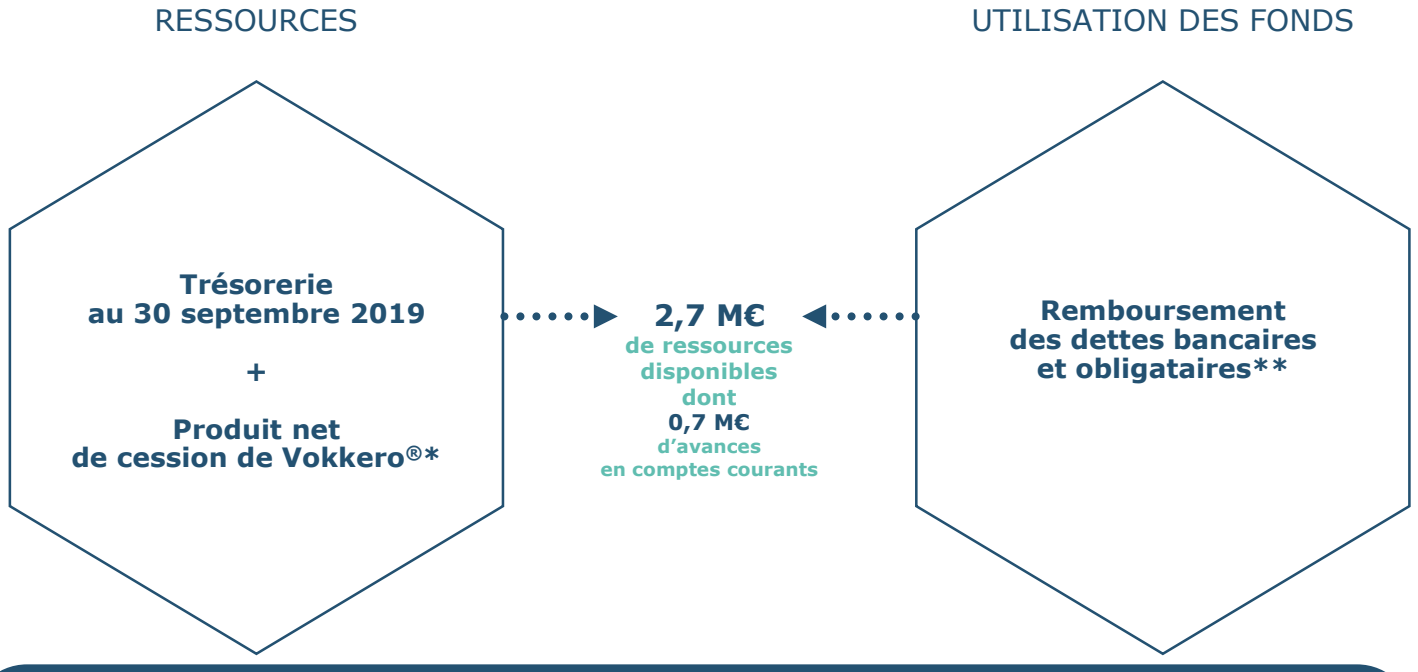
MARGE BRUTE
PRODUITS



Renforcement de la marge brute produits IIoT
grâce à l'industrialisation de la production de nouveaux produits

* Estimations – non-audité

Une structure financière saine, intégralement désendettée



Une trésorerie nette disponible permettant la mise en œuvre sereine de la feuille de route

* Hors complément de prix de 0,5 M€ donné en garantie de passif et libéré à 12, 24 et 36 mois après la réalisation de l'opération ** Y compris remboursements programmés



DES PERSPECTIVES
ATTRAYANTES

2019/2021 : Croissance rentable et poursuite de l'innovation

Business

Amélioration continue
de la gamme de produits et
renforcement des services applicatifs

- Développement commercial avec focus Grands comptes / International
- Tendre vers une solution globale dans le modèle « Device As A Service »

Financier

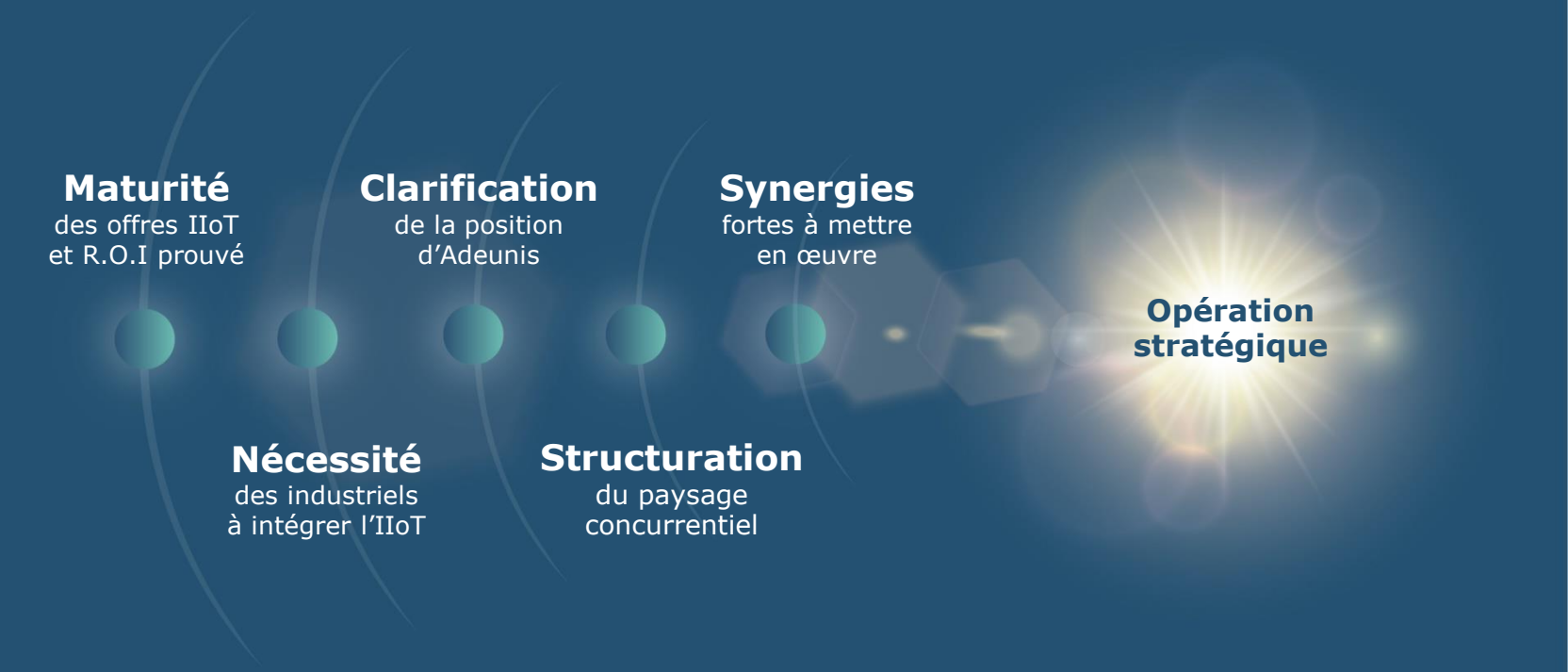
- Poursuite de la croissance
- Consolidation continue de la marge brute
- Contrôle des charges d'exploitation

→ Croissance profitable pour tendre vers un EBE* à l'équilibre en mars 2021

Devenir un acteur de référence de l'IIoT

* Excédent Brut d'Exploitation : résultat d'exploitation avant dotations nettes de reprises aux amortissements et provisions

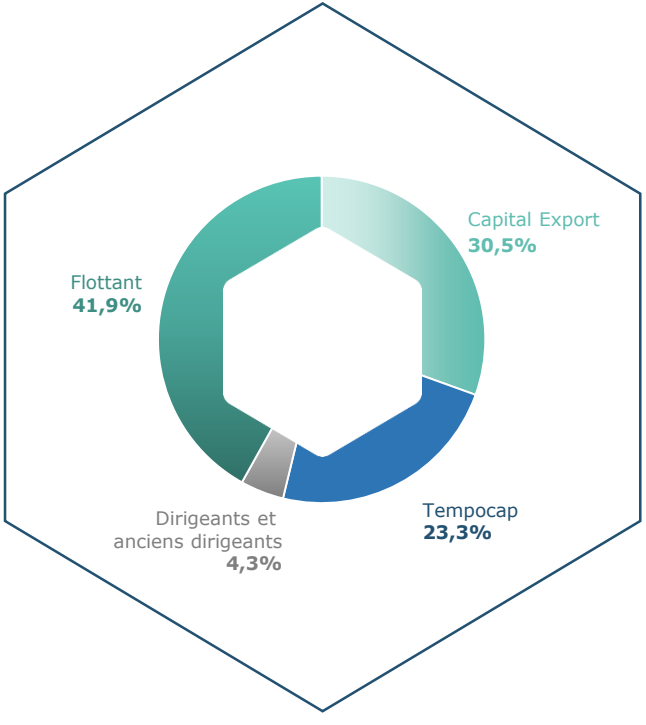
Un alignement des planètes propice à un rapprochement



Mandat donné à une banque d'affaires pour lancer un processus de rapprochement avec un industriel

Actionnariat et Gouvernance

Répartition du capital
à aujourd'hui



Composition du Conseil d'administration

Frank FISCHER	Président
Pascal SAGUIN	Administrateur
Muriel BETHOUX	Administratrice
Jean-Mathieu SAHY	Représentant de CAPITAL EXPORT
Damien HENAULT	Représentant de TEMPOCAP

Carnet de l'actionnaire

Données boursières

- Code ISIN : FR0013284627
- Code Mnémo : ALARF
- Cours de Bourse : 3,39 €
  (clôture du 22/11/2019)
- Nombre d'actions : 2 275 270
- Capitalisation boursière : 8 M€
- Suivi analystes : CM-CIC
  Market Solutions

Prochaines publications

Chiffre d'affaires semestriel 2019/2020	12 décembre 2019
Résultats semestriels 2019/2020	16 janvier 2020



adeunis

WIRELESS PRODUCTS & SOLUTIONS

283 rue Louis Néel
Parc Technologique Pré Roux
38920 Crolles • France

www.adeunis.com

Cas usage Smart City – Quand l'IIoT sauve des vies

ASSURER LE BON FONCTIONNEMENT DES DÉFIBRILLATEURS PARTOUT, À CHAQUE INSTANT

LE BESOIN

En France, 5 millions d'établissements vont devoir:

- ❑ **S'équiper** en défibrillateur
- ❑ **Assurer le contrôle et la maintenance** des appareils

LA RÉPONSE D'ADEUNIS

- ❑ **Développement** d'une solution permettant de connaître en temps réel l'état des défibrillateurs
  - ❑ Intégrée au défibrillateur
  - ❑ Autocontrôle journalier
  - ❑ Système d'alerte

RÉSULTATS

- ❑ Défibrillateur connecté 24h/24 avec un **risque de dysfonctionnement fortement réduit**
- ❑ Déclenche **une alarme**
- ❑ Fournit **un signal de vie**



Chaque année, 50 000 personnes sont victimes d'une fibrillation ventriculaire

Cas usage Smart Industry – Adeunis au service de la SNCF

AMÉLIORER LE SYSTÈME ACTUEL DE DÉTECTION DES HOMMES ET DES ANIMAUX DANS LES TUNNELS

LE BESOIN

- ❑ **Equiper** les tunnels de capteurs de présence
- ❑ **Transmettre** instantanément toutes les informations pertinentes sur les intrusions dans les tunnels

LA RÉPONSE D'ADEUNIS

- ❑ **Développement** d'une solution de bout en bout via une cascade de détections
- ❑ **Déploiement** de différents types de capteurs complémentaires
- ❑ **Affinage** de la détection
- ❑ **Levée de doute** humaine via une image ou un son

RÉSULTATS

- ❑ Levée de doute immédiate en **temps réel**
- ❑ **Sécurisation** de zones sensibles
- ❑ **Applicable** dans de nombreux autres contextes



Nombreux accidents dus à une intrusion humaine ou animale dans des tunnels